


定員 50名 参加無料

経営者向け リスクマネジメントセミナー

「県外販売の体制構築に向けたリスクに備える」

- ◆高知県産業振興センターでは、平成 26 年 12 月 24 日に、三井住友海上火災株式会社と「地域産業への経営支援連携に関する協定」を締結しました。(同社は、保険会社として、唯一「経営革新等支援機関」の認定を受けています。) 今回、連携した最初の取組として、全国で多数の経営アドバイス実績を持つ同社のアドバイザーが経営者向けのリスクマネジメントセミナーを開催いたします。
- ◆県外販売に新たに取り組む際に留意すべきリスクとは何か？
人材不足の対処方法とは？
など、最近、中小企業経営者の悩みが多数寄せられています。
本セミナーでは、県外販売を展開する際に生じるさまざまなリスクとは何かを知っていただき、それに対して備えるべきことは何かをご案内いたします。
トラブルを未然に防ぐための社内体制の整備の必要性について、講師が実例を交えて分かりやすく解説いたします。

主な内容	講師
<p>14:00 開 会</p> <p>セミナー内容(抜粋)</p> <ul style="list-style-type: none"> ☆販売体制の基礎とは ☆県外販売の形態毎メリット・デメリット 拠点出店(フル、出張ベース) 代理店委託 ネット販売 ☆販売体制の足場固めに必要なこと ☆よりよい人材採用のポイント ☆【防衛策】企業が整備すべき社内体制 (ルール作り) ☆個別アドバイスのご紹介 <p>16:00 終 了</p>	<p>三井住友海上火災保険株式会社 経営サポートセンター アドバイザー 亀田 潔</p>  <p>1987年三井住友海上入社 長年、多くの中堅・中小企業へのコンサルティング業務を行う。 2012年(財)建設業振興基金に出向し、国土交通省が立案展開する施策をもとに中小・中堅建設企業向けの経営改善支援を推進。</p>

日 時 : 2015年1月20日(火) 14:00~16:00 (13:30受付開始)

場 所 : 高知県産業振興センター(高知ちばさんセンター) 2階研修室1

参加費 : 無 料

定 員 : 50名

申込み : 裏面申込書にご記入のうえFAXにてお申込下さい。

当日、会場にてお名刺を頂戴いたします。

申込締切: 2015年1月15日(木)

(裏面をご覧ください⇒)



セミナー参加申込書

FAX: 088-846-2556

高知県産業振興センター 総務企画部 行



【セミナー会場・お問い合わせ先】

〒780
 高知市布師田3992番地2
 高知県産業振興センター
 (総務企画部 担当 廣瀬)
 TEL: 088-845-6600
 FAX: 088-846-2556

貴社名 (業種)	所在地
様 (業種)	〒
TEL	FAX
-	-

【ご出席者】

お名前	ご所属・役職
様	
様	

【質問事項】 ※セミナーの後半に匿名でのご質問として、講師よりコメントいたします。

質問事項

.....

【お願い】本申込書にご記入いただいたお客さまの情報は、高知県産業振興センターおよび三井住友海上グループが今後開催するセミナーのご案内や当セミナーに関連する保険商品・サービス等のご案内のために利用させていただくことがありますので、ご了承ください。また、お申込み内容をセミナー講師にお知らせすることがあります。