

売れる商品開発・ 販路開拓の秘訣

— 地域を生かした売れる商品開発・販路開拓の基礎知識 —

全国で行われている地域産品を活かした商品開発、その中で自社の商品の販路開拓・
拡大を行うために本当に必要なこととは—?

商品出口からみた商品開発や販路拡大について講演いただきます。



講師

永瀬 正彦氏

株式会社バイヤーズ・ガイド
代表取締役社長

経歴

東京都生まれ、慶應義塾大学経済学部卒業後、株式会社リクルートに入社。『とらば一ゆ』『B-ing』等の編集を経て、平成4年に独立。平成20年に、食品の情報を提供する『バイヤーズ・ガイド』を創刊し、平成23年には『バイヤーズ・ガイド』を事業会社として独立させ、株式会社バイヤーズ・ガイドの代表取締役社長(編集発行人)に就任し現在に至る。

開催日時

12月6日(水)

セミナー▶13:30~15:30(定員50名)

農商工連携個別相談会▶15:45~(事前申し込み要)

セミナー終了後、商品開発・展示会出展などの助成について個別にご相談をお受けいたします。

場所

高知ぢばさんセンター 多目的ホール

対象

商品開発や販路開拓・拡大に興味のある方、
どなたでも参加できます。
(※農商工連携に取り組みられていなくても参加できます)

内容

- ▶47都道府県食品イメージ調査から見る〈高知県〉
- ▶販路開拓の基礎知識
- ▶ターゲットの設定と利用シーン
- ▶成約を勝ち取るための展示会・商談会対策
- ▶商談後のフォローアップで成約を勝ち取る

申込方法



裏面の申込書をFAX、またはQRコードから、
お申し込みください。

お申し込み用QRコード

申込締め切り

12月1日(金)

お問い合わせ

(公財) 高知県産業振興センター 高知市布師田 3992-2 経営支援部 産業育成支援課

担当: 会澤 TEL088-845-6600 FAX088-846-2556

新商品開発や販路開拓
を応援します!
農商工連携基金事業、平
成30年1月頃新規募集
予定! 詳細はこちら!



農商工連携セミナー 売れる商品開発・販路開拓の秘訣

- 地域を生かした売れる商品開発・販路開拓の基礎知識 -

申込書

申込締切 12月1日(金) 以下の項目をご記入の上FAXをいただくか、下記QRコードよりお申込みください。

所属事業所	フリガナ 事業所名	(担当者)		
	住 所			
	電話番号		F A X	
	業 種	①創業予定者 ②生産者 ③小売業・卸売業 ④食品製造業 ⑤その他()		
受講者①	フリガナ 氏 名			
	部 署		役 職	
受講者②	フリガナ 氏 名			
	部 署		役 職	
農商工連携 個別相談会	①希望する ②希望しない ③セミナー以外の日で希望する ※ご希望される方については詳細な時間を別途お知らせいたします。			

《注意事項》

本セミナーにご参加される方は、申込書の該当する部分について「○で囲む」または「記入」をお願いします。

ご記入いただいた個人情報は今後センターが行う諸事業の資料送付、情報提供、アンケート調査のみに利用し、その他の目的には利用いたしません。

セミナーを受講された皆さまには、終了後アンケート調査へのご協力をお願いいたします。

お申込み/お問い合わせ

(公財)高知県産業振興センター

高知市布師田3992-2 (高知県中小企業会館2階)

TEL088-845-6600

経営支援部 産業育成支援課

担当: 會澤

FAX 088-846-2556



または
ホームページから
お申込みができます